

ANTONINO PORPIGLIA

VIA GUIDO REY 11, 10139, TORINO, TO • 3385248468 • nino.porpiglia@gmail.com

Dati anagrafici

Nato a Torino

il 13 Febbraio 1970

Profilo professionale

Personalità intraprendente e determinata

Ho una forte motivazione e desiderio di crescere professionalmente contribuendo proattivamente al raggiungimento degli obiettivi individuali e di squadra

Capacità e competenze

- Orientamento al cliente
- Strategie di cross e upselling
- Leadership
- Capacità di negoziazione
- Competenze di marketing
- Formazione alla vendita
- Analisi di mercato e della concorrenza
- Raggiungimento degli obiettivi di vendita
- Trattative complesse

Esperienze lavorative e professionali

Responsabile commerciale delle vendite, 04/2021 – ad oggi

OVERGOM SRL – SANTENA, TO

Responsabile commerciale con mansioni di:

Gestione e controllo delle reti di vendita

Attività di analisi di mercato: le preferenze dei clienti, i risultati di uno specifico prodotto e della sua campagna, la domanda da parte dei consumatori e l'offerta

Coordinamento della formazione del personale addetto alle vendite

Conquista di nuovi clienti e fidelizzazione di quelli già acquisiti

Formulazione di previsioni in termini di budget

Rappresentante commerciale, 01/2018 – 04/2021

PNEUS CENTER DI MASSERUT – TORINO, TO

Funzionario addetto allo sviluppo commerciale, 10/2016 – 12/2017

UNIVERGOMMA SPA – SCANDICCI, FIRENZE

Rappresentante commerciale, 02/2008 – 10/2016
ORIGLIA PNEUMATICI – NONE , TO

Rappresentante di commercio, 10/1993 – 01/2008
IR PNEUMATICI – PIOBESI T.SE, TO

Istruzione E Formazione

Licenza Media inferiore
Scuola Media Statale

Autorizzo il trattamento dei dati personali contenuti nel mio CV ex art. 13 del decreto legislativo 196/2003 e art. 13 del regolamento UE 2016/679 sulla protezione dei singoli cittadini in merito al trattamento dei dati personali